微信公众平台

使用手册



目录

3
3
3
3
5
8
11
12
13
14

微信公众号的重要性

客户如何知道订单的进度?客户只能到店咨询价格?客户只能进店付款?不,云玺印微信公众号平台可为您的客户提供所有服务,可随时在手机上关注订单的进度,实时查看门店中所有项目的价格,不用挤公交、坐地铁到店付款,手机上可轻松自主对账等等服务,除此之外,我们还提供了积分商城,门店若有积分活动,客户可随时查看并兑换活动商品。

云玺印微信公众号平台的服务功能模块

我们云玺印微信公众号平台主要提供了订单中心、积分商城、个人中心三个模块。

- 1) 订单中心包括三部分:
 - a) 自助报价 (查看不同制作类别、制作项的报价)
 - b) 订单查询 (查看自己订单的状态、详细信息)
 - c) 自助对账 (实现业务系统才有的对账功能)
 - d) 消息通知 (众号消息通知)
- 2) 积分商城包括二部分:
 - a) 积分查询 (查看积分变更明细,兑换明细)
 - b) 商品兑换 (参加门店的积分兑换)
- 3) 个人中心包括三部分:
 - a) 账号绑定 (绑定微信用户与客户联系人)
 - b) 个人中心 (展示微信用户基本信息)
 - c) 门店导航 (门店引导)

前置条件

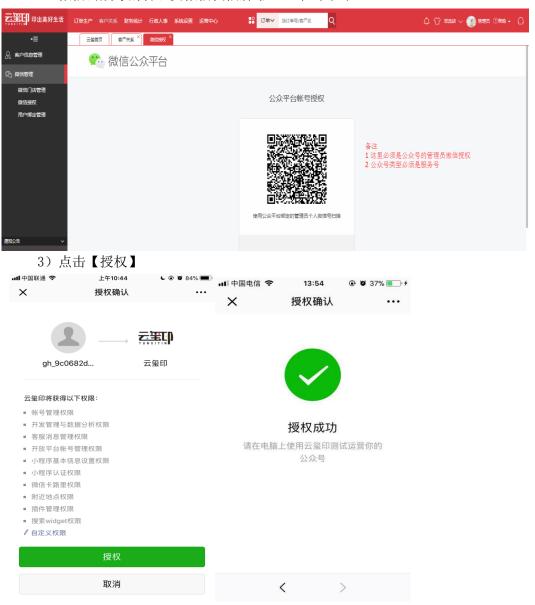
你需要有个微信公众号(已认证服务号)并且请确认是否是已认证的服务号,若不是请 变更为服务号。如果没有公众号,首先请参考《微信服务号申请指南》,然后联系我们,向 我们提供一些基本资料,我们帮你申请一个。

服务号管理员授权

1) 进入【客户关系】-【微信管理】-【微信授权】, 点击"绑定公众号"



2) 微信公众号的管理员微信扫描屏幕上二维码即可



4)等待页面提示成功。由于该过程比较耗时,请务必等待页面自动刷新完成



5) 至此授权完成,就可以引导客户绑定微信号了。

引导客户绑定微信号

微信用户绑定联系人,一个微信号只能绑定一个联系人,可以是主联系人也可以是一般 联系人。为了保护用户的隐私,只允许用户主动申请绑定。

引导用户关注您公司或门店的公众号。按公众号名字搜索并关注后,进入公众号,如图所示:

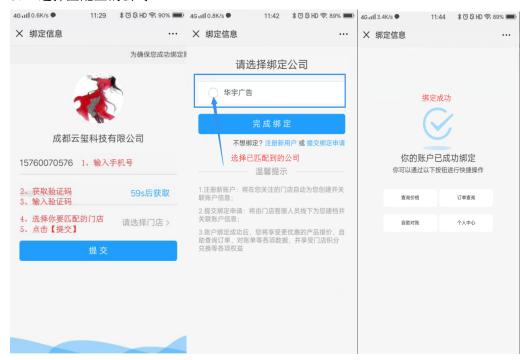


引导用户进入绑定界面,点击【个人中心】-【账号绑定】

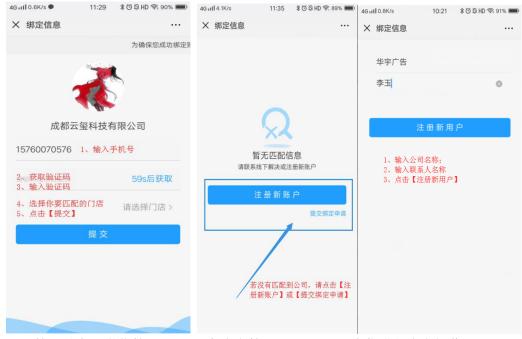


注: 从任意菜单进入页面如果没有绑定右上角会有提示,点击绑定进入

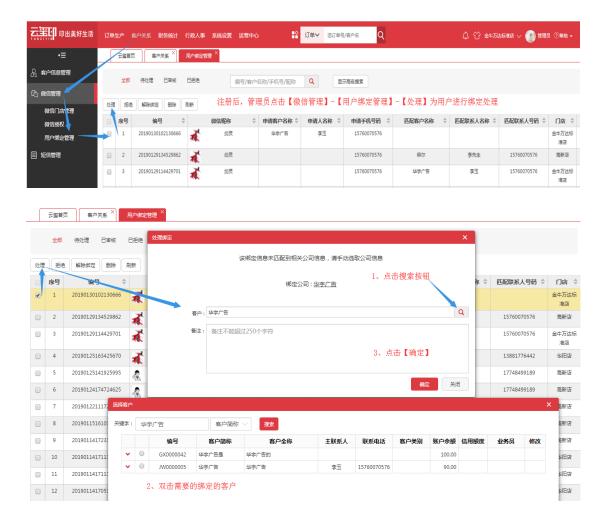
- 1) 输入手机号(匹配客户第一联系人电话或者联系人电话)
- 2) 获取验证码(运营商有次数限制,每个手机号每天不能超过十次)
- 3) 选择客户门店(客户不清楚客户门店可以随便选择,业务系统可以修改)
- 4) 点击提交
- 5) 选择匹配上的公司



另外,如果没有匹配上任何公司,请选择注册新用户或者提交绑定申请,管理员为您处理,参考如下流程:



6) 管理员在【微信管理】-【用户绑定管理】-【处理】为你进行绑定操作



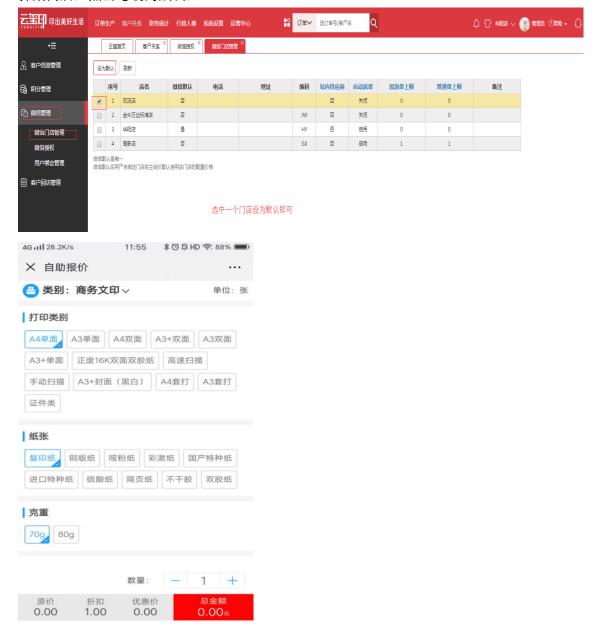
7) 至此绑定流程结束,再次进入【个人中心】-【账号绑定】查看您的绑定状态,如下图:



功能使用

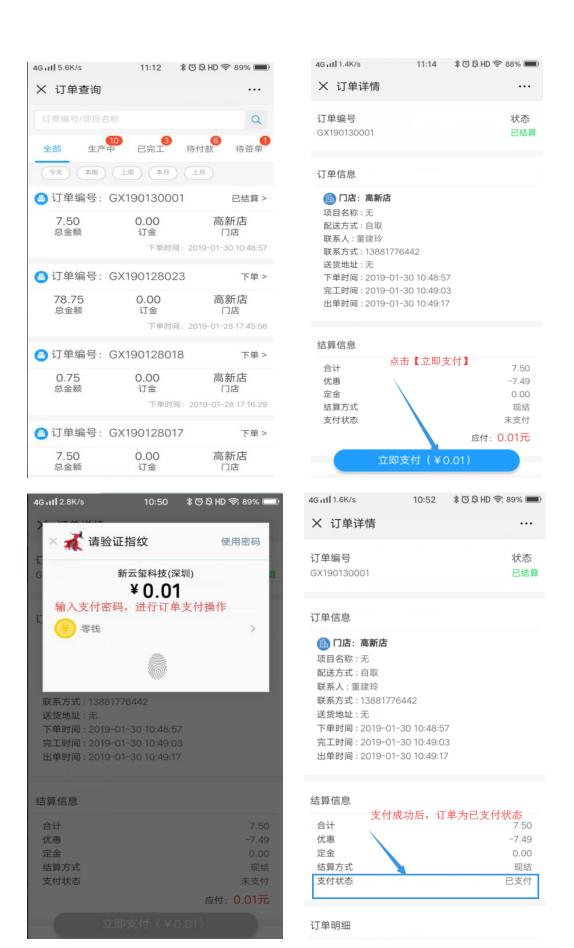
自助询价

自助询价,在手机端查询制作项报价和业务系统报价完全一样,客户可查看价格,该客户有会员价则享受会员价,有协议价则优先享受协议价,都没有就显示标准价格;如果还未绑定联系人 ,价格就取默认门店的价格(【微信管理】-【微信门店管理】,选择某门店,点击【设为默认)。



订单查询

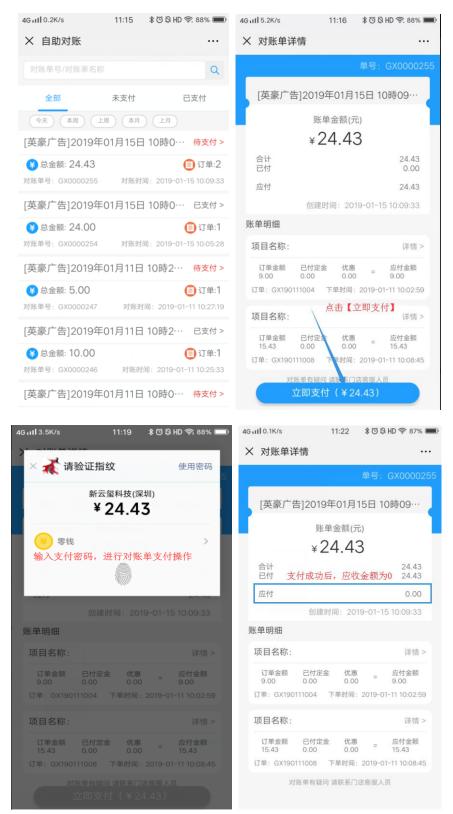
可以查看绑定的联系人的的订单,实时追踪订单的状态,订单支付等功能,订单支付成功后,支付状态为已支付。



注: 绑定第一联系人: 可查看绑定客户的全部联系人的全部订单; 绑定普通联系人: 仅仅能查看该联系人的订单

自主对账

可查看业务系统中的对账单状态,实时追踪对账单,对账单付款等,对账单支付成功后,应收金额为 0。



注: 绑定第一联系人: 可查看绑定客户的全部联系人的全部对账单并做其他自助操作; 绑定普通联系人: 仅仅能查看绑定 联系人的对账单并做其他自助操作

积分商城

1. 积分查询

可查看绑定联系人的的积分变更记录,积分兑换记录。



积分兑换

- 1) 进入积分商城,点击【积分商城】-【商品兑换】
- 2) 点击想要兑换的物品
- 3) 输入兑换的数量点击【立即兑换】
- 4) 到店领取商品





个人中心

查看用户基本信息



查看用户储值变更记录



门店导航



模板消息通知

1. 如果联系人绑定了微信号,并在业务开启了消息配置用户可以收到订单相关信息,如储值充值,生成对账单,后期我们将补充提供更多的消息提醒场景。



关于费用

请前往运营中心查看微信模块对应收费标准。